



COMPANY PRESENTATION 2025



● About us / Quiénes somos	4
○ Our history / Nuestra historia	6
○ Our team / Nuestro equipo	10
○ Our offices / Nuestras oficinas	12
● Business areas / Áreas de negocio	16
○ Consulting	20
○ Project Management	32
○ Master Broker	64
● Our clients / Nuestros clientes	96

Real estate consultancy specialised in offering comprehensive solutions for residential projects

Consultora Inmobiliaria especializada en ofrecer soluciones integrales para proyectos residenciales

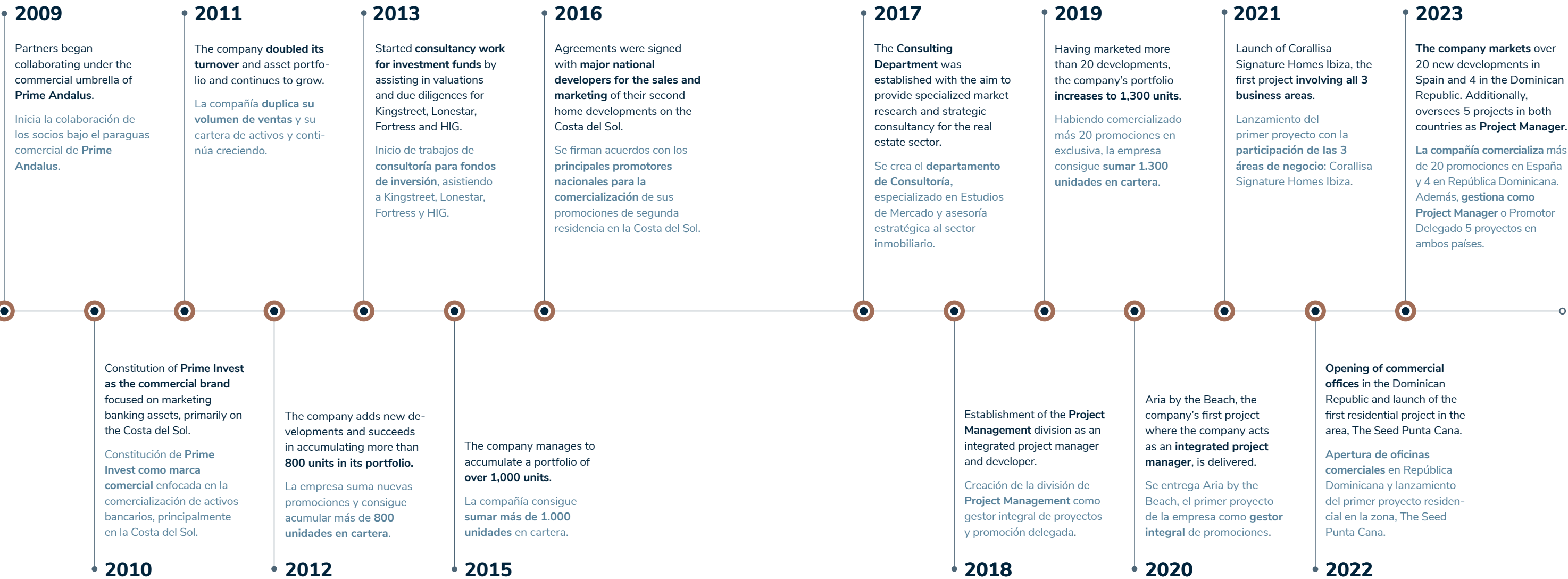
Thanks to our specialisation in complementary business areas such as **Strategic Consulting, Market Research, Sales Marketing, and Global Project Management**, our approach helps reduce risks involved in the decision-making process and add value at all stages of the real estate investment and development cycle.

Gracias a nuestra especialización en áreas complementarias de negocio como **Consultoría Estratégica, Investigación y Estudios de Mercado, Ventas, Marketing y Gestión Integral de Proyectos**, nuestra labor permite reducir los riesgos en la toma de decisiones y agregar valor en todas las fases del proceso de inversión y desarrollo inmobiliario.

Our portfolio Nuestra cartera	+2,000 Uds.
Sales volume of our portfolio Volumen de cartera actual en exclusividad y venta	+1,300 MM€
Properties sold Viviendas comercializadas	+3,000 Uds.
Value of ongoing works Valor de obras de gestión en curso	+500 MM€
Feasibility studies Estudios de viabilidad	+300

This is our history

Nuestra historia



Now, we are celebrating 15 years of growth

Y ahora, celebramos 15 años de crecimiento

The company is celebrating **15 years of operation**, reaffirming its projection of growth and expansion. With a solid track record, it is developing a series of **ambitious projects** that promise to **further boost** its competitive position.

La compañía celebra **15 años de operación**, reafirmando su proyección de crecimiento y expansión. Con una sólida trayectoria, se encuentra desarrollando una serie de **ambiciosos proyectos** que prometen **impulsar aún más su posición** competitiva.



Our team Nuestro equipo

Partners
Socios



Daniel Kunz



Darío Fernández Palacios

We employ a diverse team of over **70 professionals** from **20 different countries**, all possessing extensive experience and knowledge of the real estate market. Our departments are interconnected to ensure efficient work in all phases of our projects.

Contamos con un diverso equipo compuesto por más de **70 profesionales de 20 nacionalidades**, todos ellos con dilatada experiencia. Nuestros departamentos están interconectados para garantizar un trabajo eficiente en todas las fases de nuestros proyectos.

Management
Consejo



Stephanie Regnault
Directora Comercial



Elena Olaizola
Directora de Consultoría



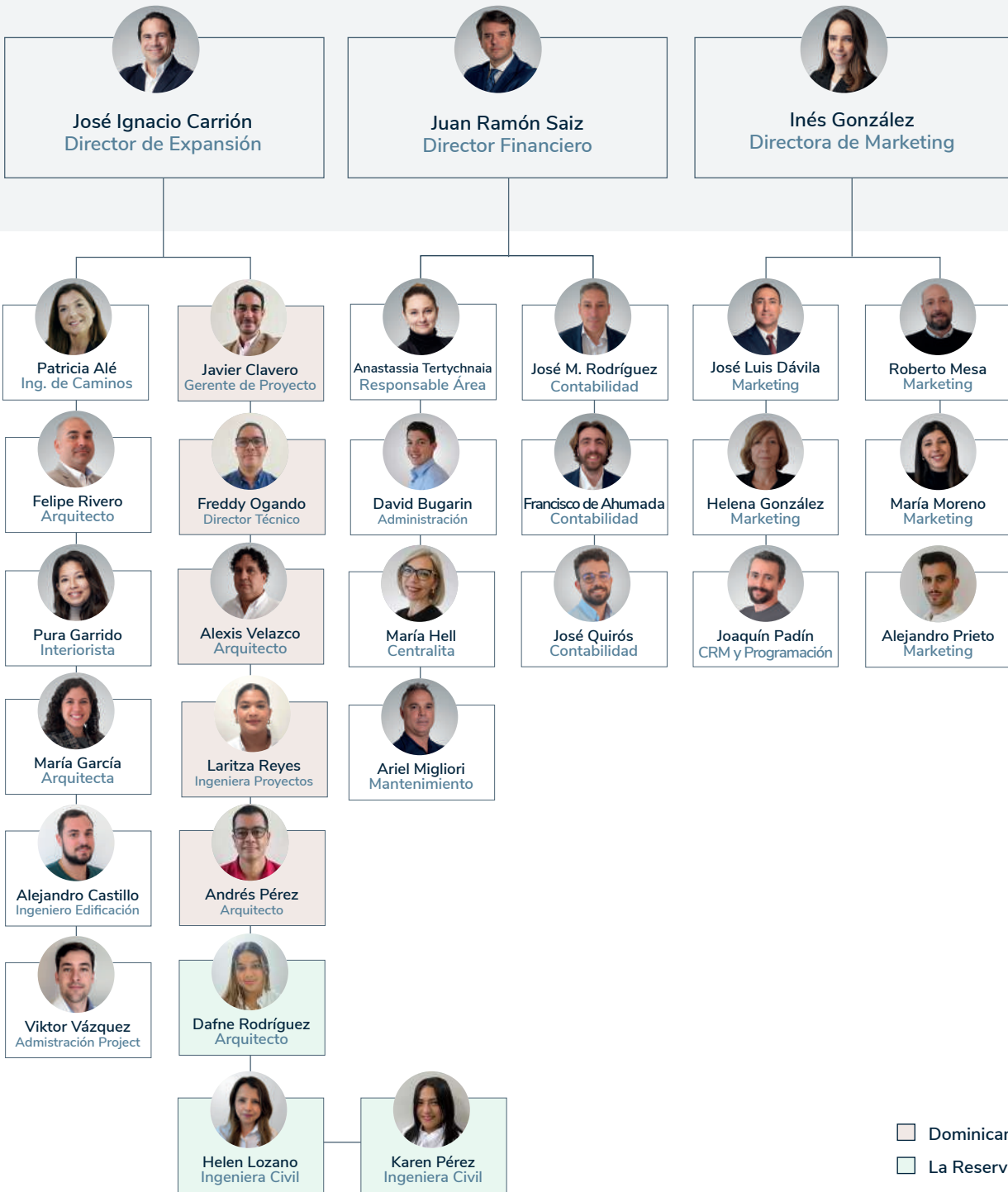
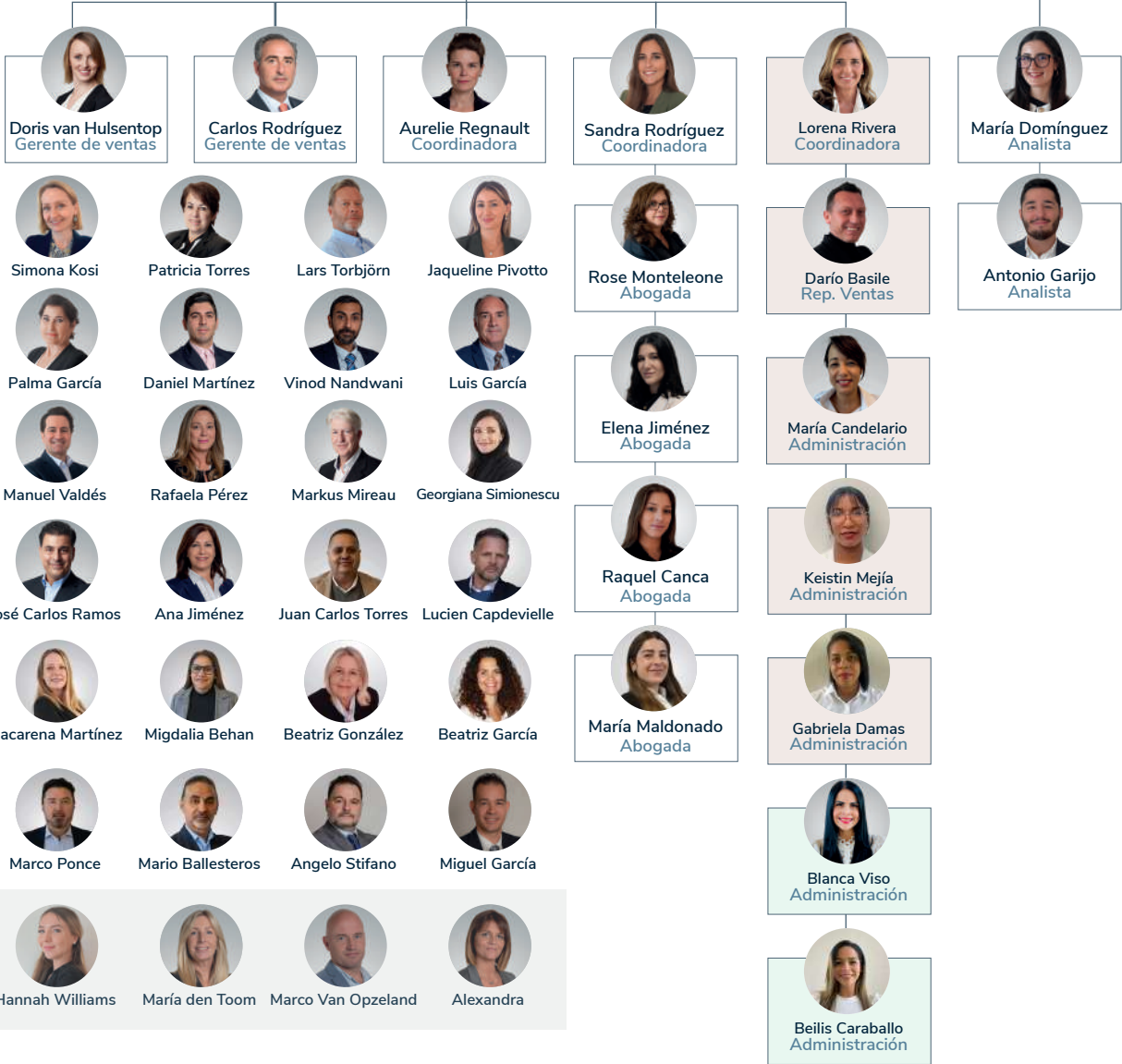
José Ignacio Carrión
Director de Expansión



Juan Ramón Saiz
Director Financiero



Inés González
Directora de Marketing



■ Dominicana
■ La Reserva

Our offices in Costa del Sol

Nuestras oficinas
en la Costa del Sol





Our offices in the Dominican Republic

Nuestras oficinas en República Dominicana





Our business areas

Nuestras áreas de negocio

01

Consulting

Consolidates the **largest market study** on the Costa del Sol and the Bavaro-Cap Cana area and continues to carry out feasibility studies for investors.

Consolida el **mayor estudio de mercado** de la Costa del Sol y la zona entre Bávaro-Cap Cana y continúa realizando estudios de viabilidad para inversores.

02

Project Management

The division actively manages five projects in Spain and the Dominican Republic, with a **combined execution cost of over 500 million euros**.

Gestiona activamente cinco proyectos en España y en República Dominicana, que **suman un coste** material conjunto de ejecución de **500 MM de euros**.

03

Master Broker

Continues to hold de position as leading master broker with a **portfolio of over 2,000 units** that total 1.3 billion euros in sales volume from more than 20 active projects and 14 planned launches.

Acumula **más de 2.000 unidades en cartera** que superan los 1.300 MM de euros en volumen de ventas en los más de 20 proyectos que comercializa activamente y los 14 lanzamientos programados.



Consulting

01

The main objective of our Consulting unit is to **add value to all projects and to the commercial process based on a detailed and exhaustive analysis of the data**. We rely on such a powerful tool in the real estate market: strategic and **relevant information updated in real-time**, harmonised through a macro market study that we publish on a quarterly basis.

We have carried out more than 300 feasibility studies and project valuations for developers, investment funds, and financial institutions, helping in the complex product definition, based on the absorption data provided by our macro market study and the data of visits gathered from our sales offices.

We also carry out orderly sales processes of singular assets with high closing rates, as evidenced by the **80 million euros in sales successfully brokered on behalf of our clients in the past 6 years**.

El objetivo primordial de nuestra unidad de Consultoría es **aportar valor a todos los proyectos y al proceso comercial a partir de un análisis pormenorizado y exhaustivo de los datos**. Nos apoyamos en una herramienta tan poderosa en el mercado inmobiliario como es la **información estratégica en tiempo real**, homogeneizada a través de un macro estudio de mercado que publicamos trimestralmente para nuestros clientes.

Hemos realizado más de 300 estudios de viabilidad y valoraciones de proyectos para promotores, fondos de inversión y entidades financieras, ayudando en la compleja definición de producto, apoyándonos en los datos de absorción del macro estudio de mercado realizado y los datos de visitas que aportan nuestros puntos de venta.

También realizamos procesos ordenados de venta de activos singulares con un alto porcentaje de cierre, como lo demuestran los **80 millones de euros en transacciones de ventas de los últimos 6 años**.



Our services



Market studies

Estudios de mercado

- Complete database of all off-plan projects on the Costa del Sol and Punta Cana classified by areas.
- Summary of total units for sale and availability by area.
- Stock and price evolution.
- Comparison of prices by area.
- Plots available on the Costa del Sol and Punta Cana.
- Base de datos completa de todos los proyectos de obra nueva en la Costa del Sol y Punta Cana clasificados por zonas.
- Detalle del total de unidades a la venta y las disponibles.
- Evolución del stock y los precios.
- Comparativa de precios por zona.
- Bolsa de suelo de la Costa del Sol y Punta Cana.



Detailed analysis

Análisis segmentado

- Benchmark with competitors for comparison.
- Analysis of a specific zone or project.
- Detailed analysis of the types, layouts, orientations, and services of the area or project under study.
- Recommendations regarding quality specifications.
- Price proposal and sales rates.
- Sales and marketing plan.
- Análisis de la competencia directa.
- Evaluación de una zona en concreto o de un proyecto específico.
- Análisis detallado de los tipos, trazados, orientaciones y servicios del area o proyecto en estudio.
- Recomendaciones relativas a las especificaciones de calidad.
- Estrategia de precios y ritmos de venta.
- Plan comercial y de marketing.



Business opportunities

Oportunidades de negocio

- Identifying investment opportunities (Sourcing).
- Assessment through due diligence, pricing models and feasibility studies.
- Leadership of the buying process (Transaction Advisory).
- Identificación de oportunidades de inversión (Sourcing).
- Análisis y valoración (Due Diligence), modelos de precios y estudios de viabilidad.
- Coordinación y liderazgo del proceso de compra (Transaction Advisory).



Sale of unique assets

Venta de activos singulares

- Under our clients exclusive mandate, we conduct orderly processes for buying and selling unique real estate assets such as plots, bank assets, etc.
- Por mandato en exclusiva de nuestros clientes, realizamos procesos ordenados de venta de solares u otras oportunidades de inversión, como solares, activos bancarios, etc.

Valuations carried out

Valoraciones realizadas

308

Projects analysed
/ Proyectos analizados

26.075

Units
/ Unidades

8.689

MM€ Total valuation
/ MM€ Total valorado



The most complete market study

El estudio de mercado más completo

In 2019, Prime Invest consolidated years of gathered information to create what is now recognized as the most complete Off-Plan Market Study on the Costa del Sol. In 2023, this study was expanded to include the Bавaro-Cap Cana area. The purpose of this tool is to:

Catalogue available new developments by type and location.

Locate and identify the available soil pool, including a general map of the studied area.

Assess the commercial status of available units and monitor their absorption rates.

Identify hotspots and anticipate potential risks in the rhythm of sales.

Prepare data sheets with information on each development, including total dwellings and prices per €/sqm.

Mark the location of the main pockets of land, specifying the number of housing units to be developed.

En 2019, Prime Invest consolidó toda la información recopilada durante años anteriores para crear lo que hoy se conoce como el Estudio de Mercado de obra nueva más completo de la Costa del Sol, habiéndolo ampliado en 2023 a la zona de Bávaro-Cap Cana. Esta herramienta tiene como objetivo:

Catalogar por tipología y localización los proyectos de obra nueva disponibles.

Localizar y analizar la bolsa de suelo disponible, añadiendo un plano general de la zona estudiada.

Analizar el estado comercial de las unidades disponibles y conocer las tasas de absorción.

Identificar zonas calientes y prevenir posibles riesgos en ritmos de venta.

Preparar fichas con información de cada promoción, viviendas totales y precios por €/m².

Localizar las principales bolsas de suelo, señalando el número de viviendas a desarrollar.



The most complete market study

El estudio de mercado más completo



- ✓ Development area / Zona de la promoción
- ✓ Key information / Datos clave
- ✓ Plot location / Localización de la parcela
- ✓ Construction status / Fase de construcción
- ✓ Prices / Precios

The **quarterly market study** prepared by our consulting department has become a benchmark in the real estate new-build market on the Costa del Sol.

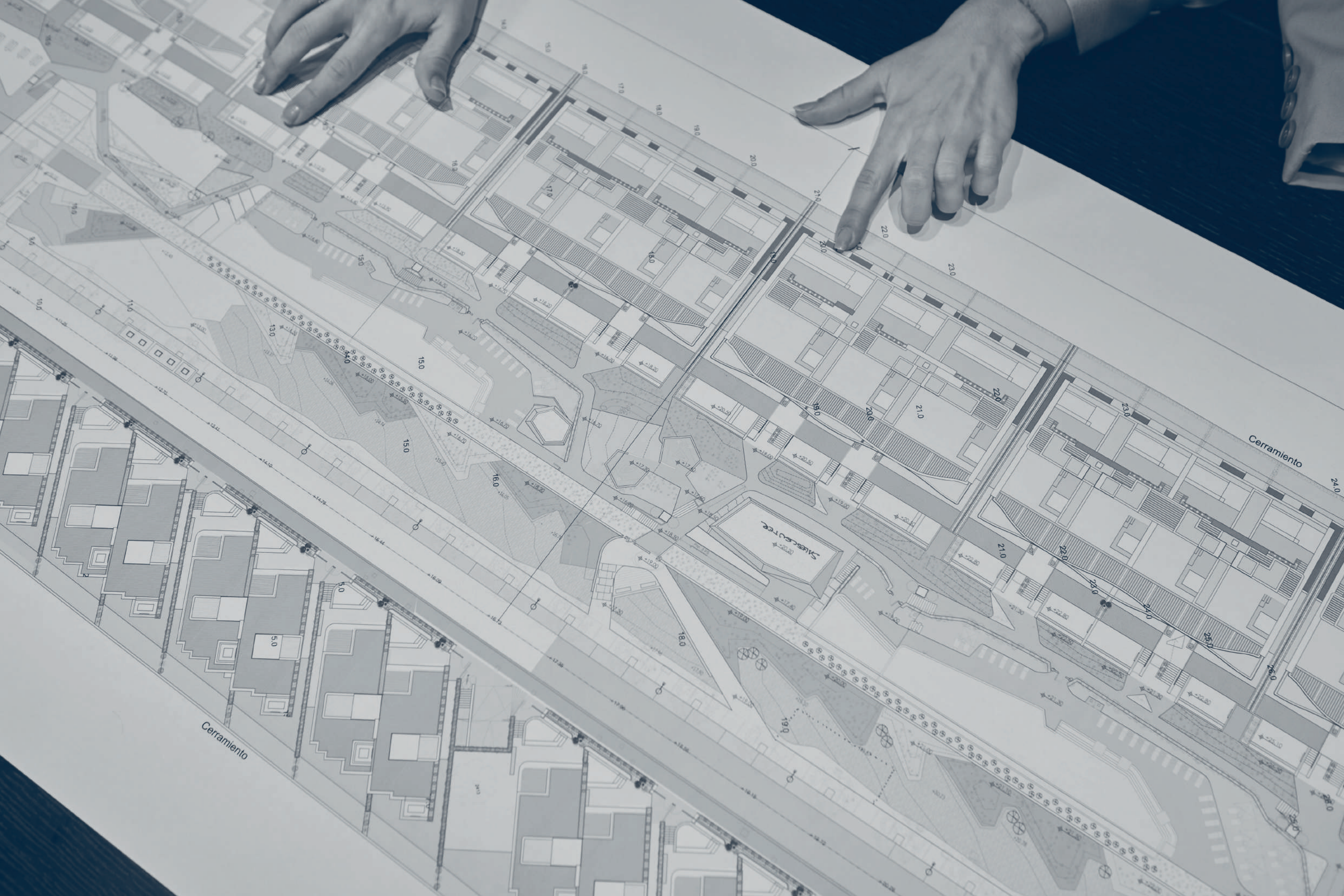
Our availability of complete and updated information allows us to obtain a fixed image of the real estate market both in general and in detail by areas and sub-areas, as well as to monitor the historical evolution of new housing stock. **By having an individual file for each development**, the study is complemented with a fine-tuned look at the particular details of each project.

We analyse the data of **available units, their minimum, average and maximum prices, the distribution of each development by types and bedrooms**, and we provide a very important and difficult figure to obtain: an overview of available stock.

El **estudio de mercado trimestral**, elaborado por nuestro departamento de consultoría, se ha convertido en un referente en el sector inmobiliario de obra nueva de la Costa del Sol.

Disponer de información completa y actualizada nos permite obtener una imagen fija del mercado inmobiliario, tanto de manera general, como detallada por zonas y sub-zonas, así como estudiar la evolución histórica del stock de viviendas de obra nueva. **El estudio se complementa con una mirada afinada al más mínimo detalle** dentro de cada una de las fichas individuales, contando cada promoción con un estudio pormenorizado.

Analizamos los datos de las **unidades disponibles, sus precios mínimos, medios y máximos; el reparto de las promociones por tipologías y dormitorios**, y facilitamos un dato muy importante y difícil de conseguir: el análisis del stock disponible.





Project Management

02

As Comprehensive Project Managers, **we advise and accompany investors throughout all the phases of a project.** Starting from the identification of the opportunity and acquisition of the land, through the urban planning and tendering process, right up to the delivery of the final unit and the successful recovery of the profit target agreed in the business plan.

The team that makes up this division of Prime Invest has managed the deliver hundreds of properties on the Costa del Sol. **We currently handle projects on the Costa del Sol, Balearic Islands and Dominican Republic, totalling 500 million euros in execution costs.** International funds such as Aventicum, Cerberus, Inmoglaciari and Nortia and have entrusted us with the development of some of their most emblematic projects.

The development process is complex, involving numerous phases that require precise coordination, technical knowledge, and experience in the local and regional areas where projects are being developed if delivery deadlines are to be met and the administrative requirements of the different administrations are to be fulfilled, while at the same time coordinating and executing the project on time, on budget and in the agreed manner. **Our Project Management unit provides solutions to these challenges,** eliminating risks and adding value to investors.

Como Gestor Integral de Proyectos, **acompañamos al inversor en todas las fases de su proyecto.** Desde la identificación de la oportunidad y adquisición del suelo, pasando por la planificación urbanística y licitaciones, hasta la entrega de la última vivienda y recuperación del objetivo de beneficio del Plan de Negocio acordado.

El equipo humano que compone esta división de Prime Invest tiene en su currículum el haber dirigido el desarrollo y entrega de cientos de viviendas en la Costa del Sol. **Actualmente gestionamos proyectos en la Costa del Sol, Baleares y República Dominicana, que suman un total de 500 millones de euros en coste de ejecución.** Fondos internacionales, como Aventicum, Cerberus, Inmoglaciari y Nortia nos han confiado la gestión de algunos de sus proyectos más emblemáticos.

El proceso promotor es complejo, con numerosas fases que requieren coordinación, conocimiento técnico y experiencia en el ámbito local y regional donde se desarrollan los proyectos, si se quieren cumplir plazos de entrega y cumplir los requisitos administrativos de las fases, al tiempo que se coordina y ejecuta el proyecto en los plazos, el presupuesto y la forma pactada. **Nuestra unidad de Project Management aporta soluciones a estos retos,** eliminando riesgos y creando valor para clientes e inversores.

Our services



Initial Steps

Fase Inicial

- Project feasibility.
- Business plan.
- Preliminary project draft.
- Urban planning assessment.
- Urbanization and Restructure projects.
- Análisis de viabilidad del proyecto.
- Planificación general y económica.
- Gestión de anteproyectos.
- Análisis urbanístico.
- Proyectos de actuación.



Preparation for Execution

Definición y Preparación

- Basic and execution projects.
- Qualities definition and cost estimates.
- Procurement and tendering.
- Unification of bids, negotiations and awards.
- MEP projects and special installations.
- Permits and licenses to start construction.
- Administrative formalities.
- Proyectos básicos y proyectos de ejecución.
- Definición de calidades y estimación de costes.
- Concursos y licitaciones.
- Homogeneización de ofertas, negociaciones y adjudicaciones.
- Proyectos MEP e instalaciones especiales.
- Permisos y licencias previas al inicio de obra.
- Trámites administrativos y oficiales.



Project and Construction Management

Gestión Proyecto y Construcción

- Project breakdown into work packages for contracting.
- Oversee day-to-day construction activities.
- Documentary control.
- Verification and monitoring of certifications.
- Construction evolution analysis.
- Cash flow balance and economic follow-up.
- Monthly and quarterly reports.
- Desglose del proyecto en paquetes de trabajo de cara a la contratación.
- Direcciones de obra y direcciones de ejecución.
- Control documental de la obra.
- Comprobación y monitorización de certificaciones.
- Análisis de la evolución del proyecto.
- Balance del flujo de caja y gestión económica.
- Informes mensuales y trimestrales.



Final Phase

Finalización y Entrega

- Occupancy licenses and quality control before delivery.
- Monitoring and reporting of after-sales services.
- Establishment of the community of owners.
- Formalities required by Public Administrations.
- Project completion and closure.
- Gestión de la LPO y control de calidad previo a la entrega.
- Monitorización y reporte de los servicios de postventa.
- Constitución de la comunidad de propietarios.
- Actividades ante oficinas gubernamentales.
- Entrega final y cierre del proyecto.

Why hire our project management services?

¿Por qué contratar nuestros servicios de project management?

- We offer a **full range of services** including opportunity identification, land acquisition, planning, material execution, and obtaining the necessary licences.
 - We protect our client's needs until they successfully **recover the profit target agreed** upon in the business plan.
 - We help **coordinate the execution of a project** to meet deadlines, satisfy administrative requirements and manage to stay within budget.
 - The team of professionals who make up this division have collectively delivered **hundreds of homes in Spain and the Dominican Republic**.
- Ofrecemos **servicios integrales**, desde la identificación de la oportunidad, la adquisición del suelo, la planificación, la ejecución material, hasta conseguir la licencia de ocupación.
 - Protegemos las necesidades de nuestros clientes, hasta **recuperar con éxito el objetivo de beneficio** acordado en el plan de negocio.
 - Ayudamos a **coordinar la ejecución de un proyecto** para cumplir plazos, satisfacer requisitos administrativos, controlar costes y especificaciones acordadas.
 - El equipo humano que compone nuestra división tiene en su currículum el haber dirigido el desarrollo y entrega de **cientos de viviendas en España y República Dominicana**.

Our purpose

Nuestro objetivo

01

PROTECT OUR CLIENTS' NEEDS
PROTEGER LAS NECESIDADES DE NUESTROS CLIENTES

02

MANAGE ANY POTENTIAL RISKS
GESTIONAR CUALQUIER RIESGO POTENCIAL

03

DELIVER PROJECTS ON TIME AND WITHIN BUDGET
ENTREGAR LOS PROYECTOS EN TIEMPO Y PRESUPUESTO



We accompany investors
throughout the whole process,
from early planning to delivery

ARIA
BY THE BEACH

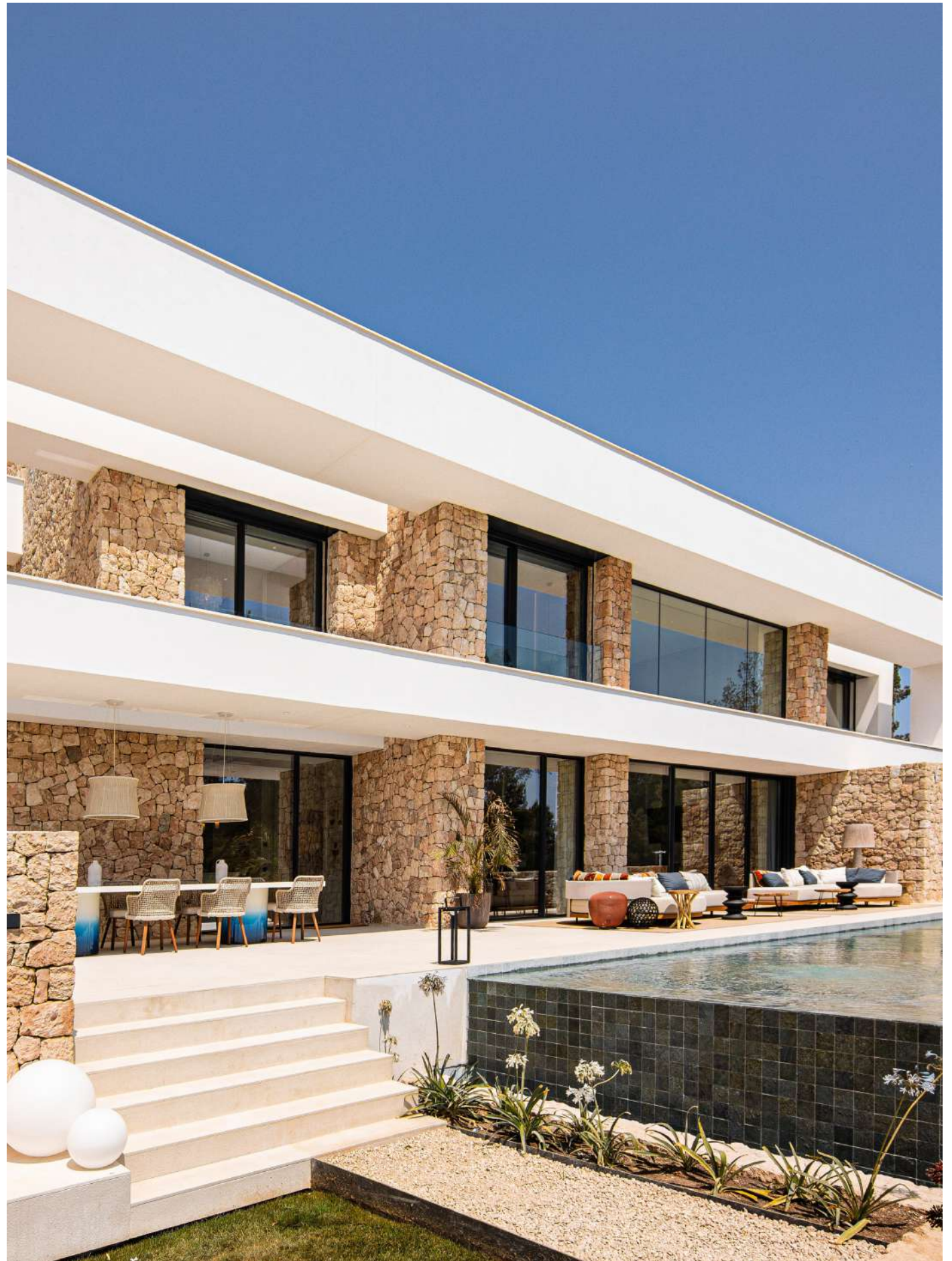






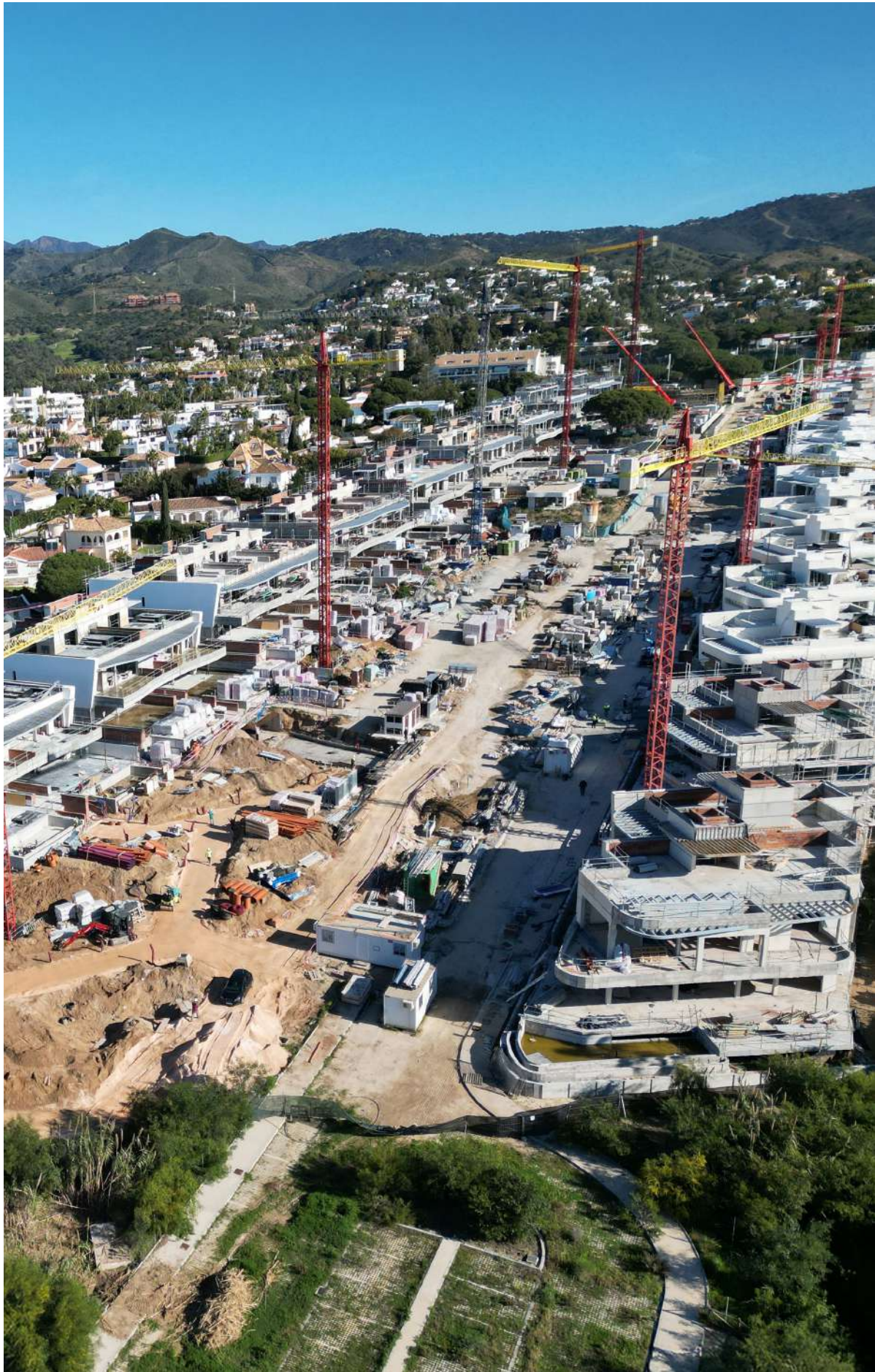


CORALLISA
SIGNATURE HOMES IBIZA





DUNIQUE



Edificio WOW - Dunique Marbella





Avances Bloque I



Avances Bloque II



LA RESERVA





Master Broker

03

Our involvement starts from the very beginning by identifying the product that best suits the demand, backed up by the support and knowledge of our consulting unit. **In this way, we help the developer to reduce risks in the critical launch phase of their projects.**

As a Master Broker, **we have developed the largest network of international real estate agents in Costa del Sol.** Today, we pride ourselves on having 4,000 active collaborations around the world, more than half of them on the Costa del Sol.

We benefit from valuable information provided by our more than **20 sales offices**, which receive more than 9,000 viewings per year. Our custom-made CRM records the daily visits of our clients together with their preferences. Thus, we provide a differentiating value from other small agencies in our area.

Participamos desde el lanzamiento, identificando el producto inmobiliario que mejor encaja con la demanda, apoyados por el conocimiento que nos proporciona nuestro departamento de consultoría. **Ayudamos así al promotor a reducir riesgos en la fase crítica de lanzamiento de sus proyectos.**

Como Master Broker, **hemos desarrollado la mayor red de agentes inmobiliarios internacionales que operan en la Costa del Sol.** Actualmente, podemos presumir de mantener 4.000 colaboraciones activas en todo el mundo, más de la mitad en la Costa del Sol.

Contamos con valiosa información que aportan nuestros más de **20 puntos de venta** que reciben más de 9.000 visitas al año. Podemos así, analizar de primera mano nuestros clientes objetivos, sus intereses y preferencias, y recogerlos detalladamente en nuestro CRM de desarrollo específico, aportando un valor diferenciador respecto a las agencias minoristas de nuestro entorno.



Our services



Product Definition and Sales Plan

Definición de Producto y Plan Comercial

- Product analysis and proposals for improvement.
- Commercial strategy: prices, commissions and timings.
- Marketing plan.
- Análisis del producto y propuestas de mejora.
- Estrategia comercial: precios, comisiones y procesos.
- Planificación y presupuesto de marketing.



Launch Preparation

Preparación Lanzamiento

- Naming and branding advice.
- Necessary images and visuals.
- Layout of sales and marketing material.
- Definition and coordination of the sales office and/or showroom.
- Asesoría en Naming y Branding.
- Coordinación de infografías y material visual.
- Preparación de material comercial y marketing.
- Definición y coordinación de oficina de ventas y piso piloto.



Launch and Follow-up

Puesta en Marcha

- Communications strategy for brokers.
- Online and offline marketing strategy.
- Lead generation.
- Estrategia de comunicación a canal de agentes.
- Comunicación a la BBDD de clientes directos.
- Generación de leads.



Sales Management

Gestión Comercial

- On-site sales attention.
- Coordination of sales teams.
- Traceability and control of clients and operations.
- Monitoring of marketing actions.
- Atención comercial en el punto de venta.
- Coordinación y gestión de equipos comerciales.
- Trazabilidad y control de clientes y operaciones.
- Control y seguimiento de las acciones de marketing.



Process Management

Administración del Proceso

- Real-time reporting system.
- Money laundering protocols and documentation.
- Reservations, sales contracts and title deeds.
- Delivery protocol, snagging lists and after-sales.
- Sistema de reportes en tiempo real para el promotor.
- Administración de documentación de clientes y PBC.
- Gestión de reservas y contratos de compraventa.
- Coordinación de firmas de escrituras.
- Protocolo de entrega y seguimientos postventa.



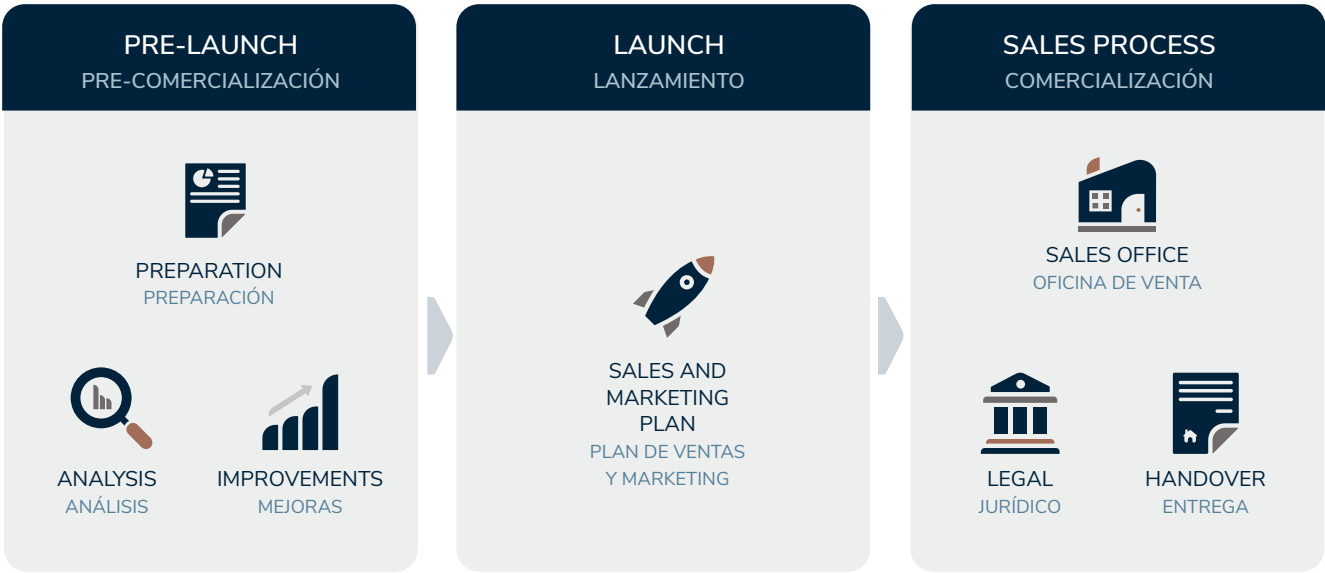
Why hire us as Master Brokers?

¿Por qué contratarnos como Master Brokers?

- We have **in-depth knowledge of the market**, the appropriate rhythm of sales, prices and general conditions.
- We have signed over **4,000 collaboration agreements** with agents.
- The largest commercial representation of **off-plan projects** on the Costa del Sol.
- We have the **most complete back-office support** of any company in the sector, including our own Legal, Marketing, Consulting, Interior Design, Project Management and Sales Departments.
- Contamos con un **profundo conocimiento del mercado**, sus ritmos de venta, precios y condiciones generales.
- Hemos firmado más de **4.000 acuerdos de colaboración** con agentes.
- La mayor representación comercial de **proyectos de obra nueva** en la Costa del Sol.
- Tenemos el **equipo de soporte más completo** que cualquier otra empresa del sector, incluido nuestro propio Depto. Legal, Marketing, Consultoría, Interiorismo y Project Management.

Our working method

Nuestro método de trabajo



Projects in Spain

Proyectos en España



Active projects / Proyectos activos

1	BLISS HOMES	9	ALTEZZA SUITES	17	LAKÜN
2	ABSOLUTE ESTEPONA	10	LYRA RESIDENCES	18	JARDINES DE LAS LAGUNAS II
3	BAYSIDE HOMES	11	ISLA BELA	19	MANE RESIDENCES
4	CELESTIA HOMES	12	SANTA CLARA HOMES	20	MARINA GOLDEN BAY
5	NALU SUITES	13	DUNIQUE MARBELLA	21	VISTASUR SIERRA NEVADA
6	ALCAZABA LAGOON IV	14	NAVIGOLF SUITES	22	CORALLISA
7	ALCAZABA THE PLACE	15	EVERGREEN HOMES		
8	OCYAN VILLAS	16	ELYSEA SUITES		
				TOTAL UNITS UNIDADES TOTALES	
				1.670 UDS.	

Future projects / Proyectos futuros

1	NALU RESIDENCES	7	SIRA HOMES
2	BEYOND	8	AROSA
3	VIVACE VILLAS	9	NAVIGOLF SUITES II
4	MIRALTA	10	LAS LAGUNAS SUITES
5	BAYBIU	11	CASATALAYA
6	SOLERA	12	HIGUERÓN

TOTAL UNITS
UNIDADES TOTALES
990 UDS.

Projects in Dominican Republic

Proyectos en República Dominicana



Active projects / Proyectos activos

1	LA RESERVA
2	THE SEED PUNTA CANA
3	THE SEED GALERÍAS

TOTAL UNITS
UNIDADES TOTALES
990 UDS.

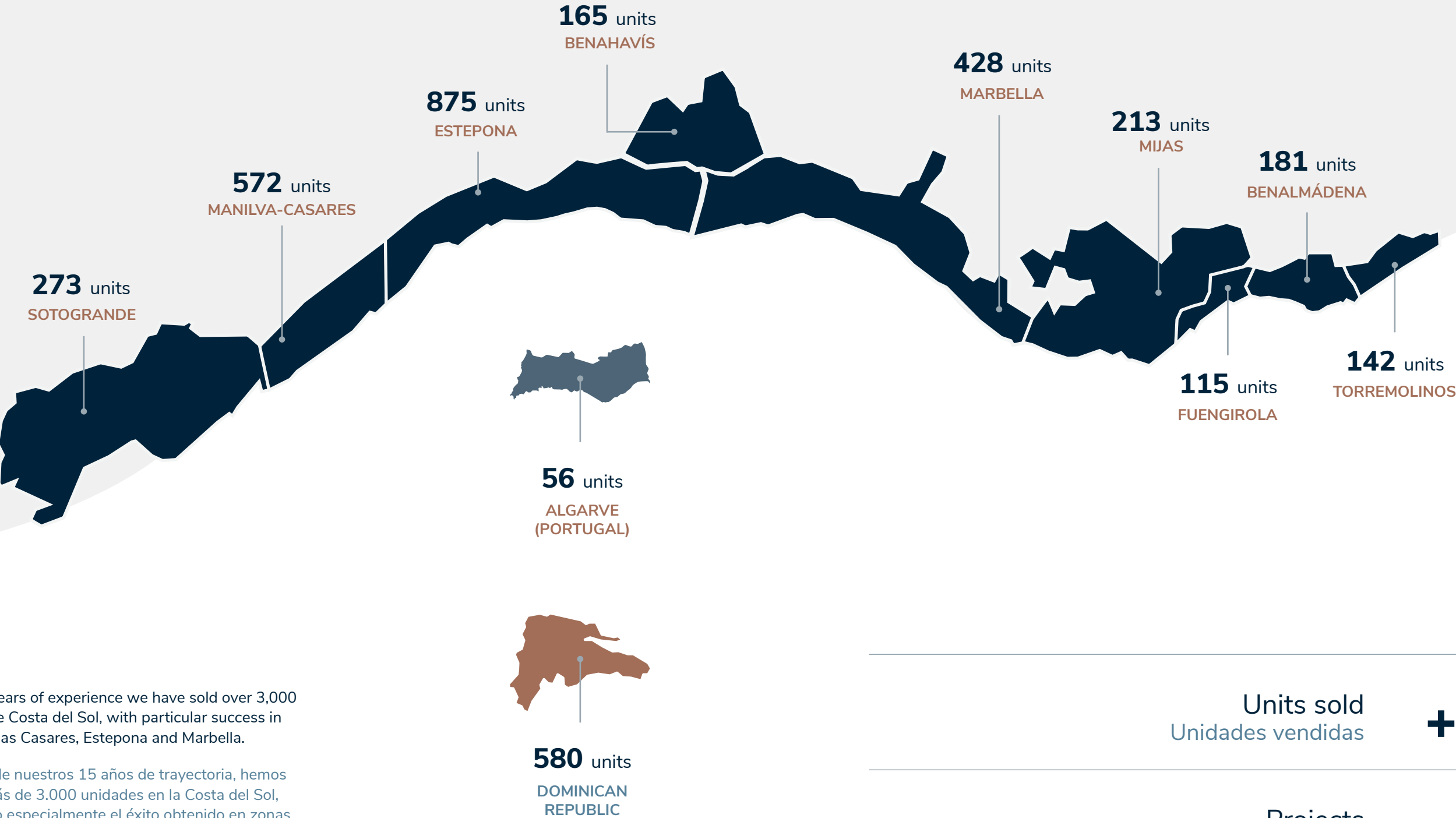
Future projects / Proyectos futuros

1	MORPH MANGLAR RESIDENCES
2	LA RESERVA SUITES BY HCP
3	CASA ARCHIDOM EN CITY PLACE

TOTAL UNITS
UNIDADES TOTALES
264 UDS.

Our track record

Nuestra trayectoria



In our 15 years of experience we have sold over 3,000 units on the Costa del Sol, with particular success in areas such as Casares, Estepona and Marbella.

A lo largo de nuestros 15 años de trayectoria, hemos vendido más de 3.000 unidades en la Costa del Sol, destacando especialmente el éxito obtenido en zonas como Casares, Estepona y Marbella.

Units sold	+3,000
Unidades vendidas	
Projects	+40
Proyectos	

Dunique

Located on one of the last remaining beach-front plots in Marbella, Dunique is a benchmark for new luxury developments in the area. This exclusive development showcases our 360-degree real estate approach.

Situado en una de las últimas parcelas en primera línea de playa de Marbella, Dunique es un referente de obra nueva en el sector. Esta exclusiva promoción pone de manifiesto nuestro enfoque de 360° en la gestión de proyectos inmobiliarios.

Location / Localización
Marbella
Developer / Promotor
NORTIA
Units / Unidades
96



Our consulting department conducted a thorough analysis of the available stock in the area, which provided our technical and commercial team with essential information for defining the product, assisting in the design phase, choosing adequate materials, and determining the pricing strategy.

The project has proven to be a commercial success, as evidenced by the sales volume achieved to date and the rigorous compliance with the agreed business plan, demonstrating the perfect coordination among all our business units.

Nuestro departamento de consultoría realizó un detallado estudio del stock disponible de la zona, para dotar al equipo técnico y comercial del input necesario en la complicada tarea de la definición del producto, el diseño y distribución de cada unidad, la elección de los materiales y la estrategia de precios a seguir.

El proyecto ha demostrado ser un éxito comercial, lo avala el volumen de ventas alcanzado a la fecha y el riguroso cumplimiento del plan de negocios acordado, poniendo de manifiesto la perfecta coordinación entre todas nuestras unidades de negocio.



Alcazaba Lagoon (I-IV)

The project with the first Crystal Lagoon in Europe which transformed over 18 hectares in Casares.

El proyecto con la primera Crystal Lagoon de Europa que transformó más de 18 hectáreas en Casares.

Location / Localización

Casares

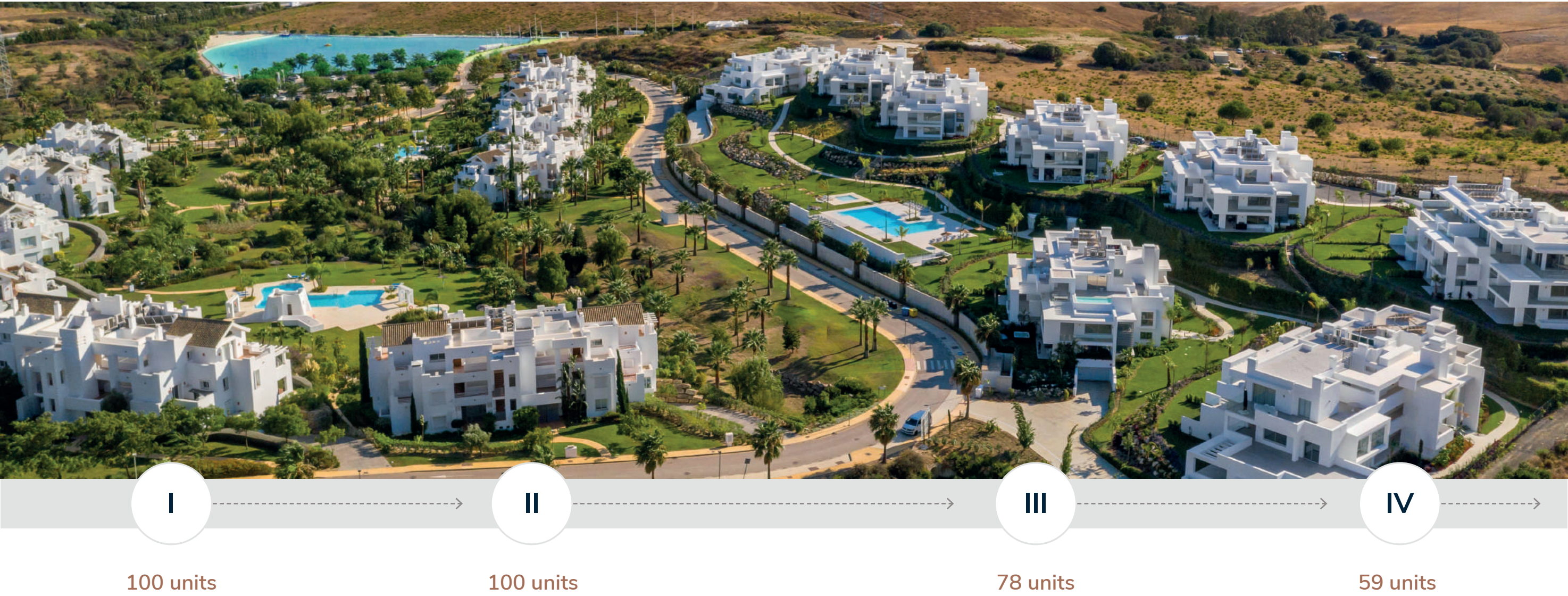
Developer / Promotor

WILDSUR

Units / Unidades

337





As Master Broker, we have supported the developer through all stages of this unique project, successfully selling and delivering over 330 units across the 4 phases. In 2024, we launched the fifth phase with a product aimed at competing in the luxury segment.

In each phase, we have provided comprehensive advice from the outset, contributing to product definition, design improvements, production of graphic materials, and offering on-site support through our commercial team.

Como Master Broker, hemos acompañado al promotor en todas las etapas del desarrollo de este singular proyecto, logrando la venta y entrega de más de 330 unidades que conforman las 4 fases. En 2024, lanzamos la quinta fase con un producto destinado a competir en el segmento de lujo.

En cada fase, hemos brindado asesoramiento integral desde el inicio, participando en la definición del producto, mejoras en el diseño, producción del material gráfico y proporcionando acompañamiento in situ a través de nuestro equipo comercial.

Darya

Darya Estepona set a new standard of luxury, offering a sophisticated front-line beach project.

Darya Estepona estableció un nuevo estándar de lujo, ofreciendo una sofisticada urbanización en primera línea de playa.

Location / Localización

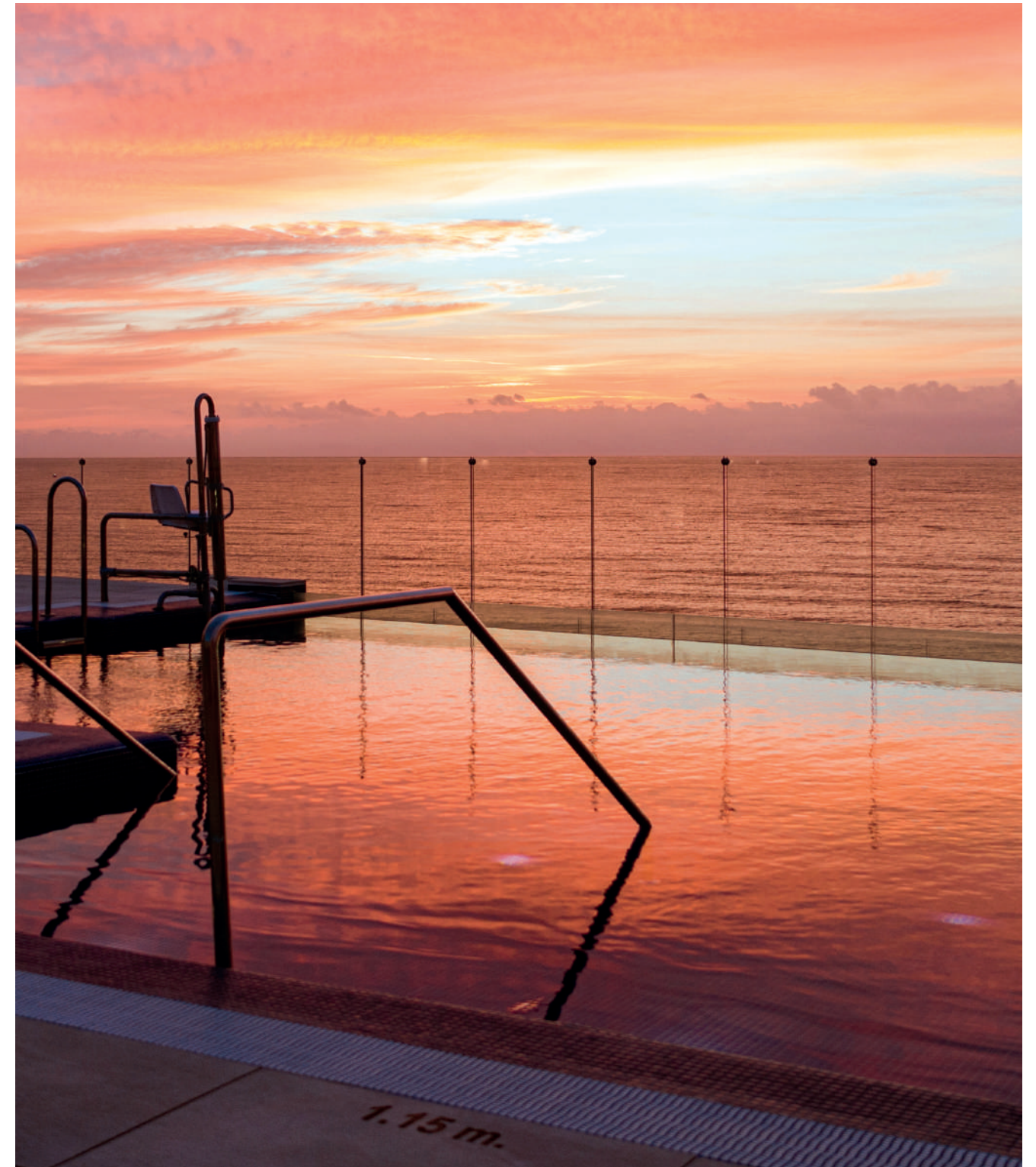
Estepona

Developer / Promotor

DARYA HOMES

Units / Unidades

39



In collaboration with the developer and the architecture firm, we provided our consultancy to launch an unusual project in the area, establishing a clear strategy to differentiate in product, price, and quality. We successfully maximised prices and secured a more demanding international clientele.

En conjunto con el promotor y el estudio de arquitectura, aportamos nuestra asesoría para lanzar al mercado un proyecto inusual en la zona, definiendo una estrategia diferenciadora en producto, precio y calidad. Logramos maximizar los precios y vender a una clientela internacional más exigente.

Nereidas

We collaborated closely with the architects, authorities, and developer to enhance the project, optimize sales, and increase product value.

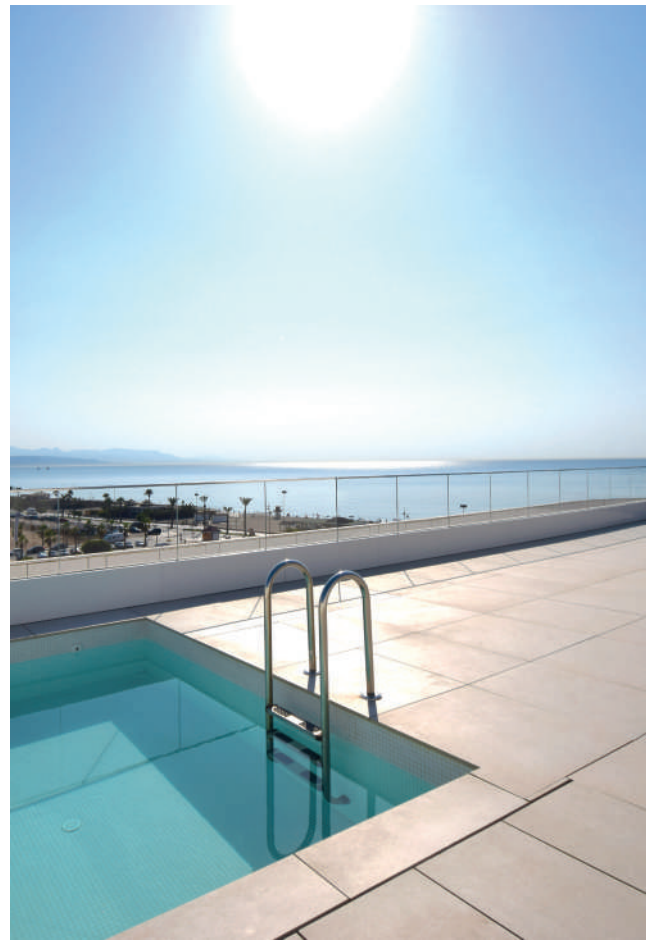
Colaboramos estrechamente con los arquitectos, las autoridades y el promotor para mejorar el proyecto, optimizar las ventas y aumentar el valor del producto.



Location / Localización
TORREMOLINOS
Developer / Promotor
METROVACESA
Units / Unidades
104

Originally, Nereidas was conceived with a completely different design, aimed at a national clientele and in a lower price range. Thanks to the advice provided by Prime Invest, both in the design and its pricing strategy, the project evolved and consolidated itself as a reference for national and international clients looking for a more sophisticated long-term second home in Torremolinos.

Originalmente, Nereidas fue concebido con un diseño completamente diferente, orientado a un cliente nacional y en un rango de precios más bajo. Gracias a la asesoría proporcionada por Prime Invest, tanto en el diseño como en la estrategia de precios, el proyecto evolucionó y se consolidó como un referente para clientes nacionales e internacionales que buscaban una segunda residencia de larga estancia en Torremolinos que fuera más sofisticada.



Artola Homes (I-II)

With a modern and functional design, the 128 homes across both phases have become a landmark in the significant development that transformed Cabopino, Marbella.

Con un diseño moderno y funcional, las 128 viviendas de ambas fases se convirtieron en un referente dentro del importante desarrollo que ha transformado Cabopino, Marbella.

Location / Localización

Marbella

Developer / Promotor

NEINOR HOMES

Units / Unidades

138





We supported the developer in the marketing of both phases, actively contributing to the product mix and pricing strategy. In addition to managing the entire sales process, we also provided guidance on the creation of marketing materials and the design and implementation of the show homes.

Acompañamos al promotor en la comercialización de ambas fases del proyecto, colaborando activamente en la propuesta del mix de producto y la estrategia de precios. Aparte de gestionar todo el proceso de ventas, también asesoramos en la creación de materiales de marketing y diseño e implementación de los pisos piloto.



Our clients
Nuestros clientes

Investment
Funds
Fondos de
inversión



AZATA

 Sabadell

BEKINSA



Real Estate
Developers
Promotoras
inmobiliarias

Blackstone



CX CatalunyaCaixa

cerberus

CHASE RED
REAL ESTATE DEVELOPMENT

Financial
Institutions
Instituciones
financieras



GESTILAR



GRUPO
PRASA

guguhome
gestión urbanística del patrimonio



KING
STREET



Lone Star



mvc.

MYRAMAR



Popular



SAGAMORE
REAL ESTATE

 Sareb

Solvía



TRADEUNIQUE





primeinvest.es